

4.2. ИНТЕРЕС, ЕГО ЗАРОЖДЕНИЕ, РЕАЛИЗАЦИЯ И СОСТАВЛЯЮЩИЕ¹

В толковом словаре Владимира Даля понятие «интерес» определяется как «выгода, корысть, прибыль». Не трудно заметить, что это термины сугубо экономические. И это не случайно. Рассматриваемые в качестве тех побудительных стимулов, которые определяют содержание любых действий людей, интересы находят свое наиболее явное проявление именно в экономической сфере.

Интересы есть не что иное, как уже упоминавшиеся выше потребности, но не любые, а «осознанные, пропущенные через голову людей, сознательно сформированные обществом, социальными группами, индивидами». В соответствии с объективными законами развития природы и общества у людей в их повседневной хозяйственной деятельности непрерывно возникали и продолжают возникать все новые и новые осознанные потребности. Эти потребности приобретают устойчивый характер, а их удовлетворение складывается в непрерывный, сознательно поддерживаемый людьми процесс. Так, хозяйственные потребности людей, их нужда в создании чего-то, что необходимо для жизнедеятельности отдельного человека, групп людей, общества в целом, для функционирования государства, превращаются в интересы в экономической сфере или экономические интересы. Ф. Энгельс справедливо отмечал, что «экономические отношения каждого данного общества проявляются, прежде всего, как интересы».

Как и любые другие, экономические интересы не есть некая непознаваемая «вещь в себе». Это объективный фактор жизнедеятельности, обусловленный соответствующими общественными отношениями, в частности в экономике – взаимоотношениями людей по поводу средств производства. В самом деле, что побудило огромную массу русских крестьян поддержать большевиков при захвате последними власти в октябре 1917 года? Казалось бы, большевики исповедовали чуждую крестьянам – исконным собственникам – «пролетарскую» идеологию. Побудил крестьян прямой хозяйственный интерес: получение помещичьей земли (как средства производства) безо всяких оговорок и выкупов. И напротив, неполучение земли венгерскими крестьянами в 1919 году толкнуло их в стан противников Венгерской пролетарской революции и стало основной причиной ее поражения.

Содержание экономических интересов, как уже отмечалось, объективно, так как без мотивации не может быть развития и вообще какого-либо движения. Но, возникнув, эти интересы проявляются в субъективной форме, присущей только конкретному субъекту их формирования: определенному человеку, группе людей, обществу в целом, определенной стране.

Экономические интересы изменчивы. Но при этом они крайне редко формируются одномоментно. Дело в том, что так же, как экономика, представляющая собой сложную многоуровневую социальную систему, обладает значительной инерцией, так и интересы в экономической сфере формируются постепенно, как правило, под воздействием разного рода условий и факторов, в том числе и под воздействием других интересов. При этом скорость формирования экономических интересов, а также продолжительность их действия зависят главным образом от продолжительности существования этих условий и интенсивности воздействия этих факторов.

¹ По материалам: Корнилов М. Я., Юшин И. В. Экономическая безопасность: учебное пособие. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: РГ-Пресс, 2019. – 320 с.

В самом деле, процесс восстановления рыночных отношений в нашей стране начался в середине 80-х гг. с развития кооперативного движения, продолжился в ходе массовой приватизации госсобственности и, по существу, закончился формированием многоукладной экономики с «классическими» рынками труда и капитала, которыми распоряжаются олигархические структуры. В соответствии с этим менялись и интересы наиболее экономически активной части россиян.

Так, экономические интересы кооператоров конца 80-х гг. не простирались дальше формирования устойчивой позиции своеобразного «младшего партнера» могущественных хозяйственных структур государства. Кооператорам разрешалось занимать некую деловую «нишу», любезно предоставленную государством, взаимодействовать с государством, не задевая его интересов, получать от этого гарантированный доход и постепенно расширять свое дело.

Экономические интересы олигархов конца 90-х гг., многие из которых в свое время были кооператорами, были уже совсем другими. Они стремились полновластно распоряжаться народнохозяйственным комплексом, по своему усмотрению делить его, направлять материальные и финансовые потоки в нужную им сторону, самим определять, какую часть прибыли оставлять себе, а какую – отдавать государству. По отношению к государству это были интересы уже не младшего, а равного партнера, который признает воздействие государства постольку, поскольку сам может воздействовать на него.

Экономические интересы государства в рассматриваемый период тоже претерпевали существенные изменения, реагируя на эволюцию экономических устремлений нарождающегося и быстро укрепляющего свои позиции частного капитала. Так, в «перестроечные» времена (1987–1991 гг.) государство стремилось поощрять кооперативное движение или, по крайней мере, не мешать ему, фактически признав тем самым свою неспособность на основе всеобъемлющего плана удовлетворить наиболее насущные потребности населения в товарах и услугах широкого потребления. Вместе с тем государство строго и ревниво следило за тем, чтобы кооператоры не выходили за поставленные для них рамки функционирования, ограниченные легкой и пищевой промышленностью, сферой услуг, розничной и мелкооптовой торговли.

В годы рыночных реформ (1992–1998 гг.) государство стремилось как можно быстрее избавиться от морально и физически устаревших и неэффективно использовавшихся производственных фондов, которые составляли тогда (и составляют, к сожалению, до сих пор) основную часть народнохозяйственного комплекса России. При этом всякие меры контроля над этим процессом руководством страны в тот период отрицались и отвергались. Поэтому позиции государства в экономике все более слабели, переход к рынку шел фактически стихийно с преобладанием самых «диких» форм приватизации госсобственности и первоначального накопления капитала (многократное занижение стоимости продаваемых хозяйственных объектов, строительство финансовых пирамид и т. п.). В результате 17 августа 1998 г. в России полностью развалилась финансовая система и разразился сильнейший экономический кризис. И лишь после этого (очевидно по пословице «гром не грянет – мужик не перекрестится») правительством страны начал постепенно вырабатываться и реализовываться комплекс мер по усилению контроля над частнопредпринимательской деятельностью, мер государственного регулирования рыночной экономики и поддержки ее наиболее значимых и перспективных отраслей и комплексов.

Любой экономический интерес всегда целенаправлен. При этом желательно, чтобы цель, соответствующая данному интересу, была бы ясной и реально достижимой. В экономике, как ни в какой другой социальной сфере, отсутствие ясной цели ее функционирования не может привести ни к чему иному, кроме кризиса. И чем дольше будет неясна цель, тем длительнее будет кризис экономики, тем тяжелее будет процесс ее саморазрушения. Наиболее ярким примером тому является отсутствие четких экономических целей сначала у горбачевской «перестройки»

1986–1991 гг., а за тем – у ельцинских реформ 1992–1998 гг., закономерно приведшее народнохозяйственный комплекс России к разрухе.

Национальные экономические интересы всегда направлены на достижение национальных экономических целей, которые хотя и представляют собой консолидированное выражение экономических целей личности, общества и государства, на практике чаще всего ассоциируются именно с экономическими целями государства. Это можно объяснить тем, что национальные экономические цели, как правило, провозглашаются от имени государства и зачастую оформлены в виде официальных государственных документов, имеющих иногда даже нормативный характер (таких, например, как планы экономического развития в бывшем СССР или в современных Китае, Кубе, КНДР). Но чаще они носят характер рекомендательно-регулирующий, как программы экономического развития, принимаемые в Японии, Южной Корее, Индии и ряде других стран с рыночной экономикой. Национальные экономические цели могут содержаться и в иных официальных документах, например в посланиях главы государства парламенту (США, Бразилия, Россия), тронных речах монархов (Великобритания, Нидерланды, Испания). Так обнародуются явные национальные экономические цели. Но они могут быть и скрытыми (латентными), проявляясь в заявлениях, интервью, публикациях видных политиков, экономистов, влиятельных представителей деловых кругов, в исследованиях известных аналитических центров.

В достижении цели, собственно, и проявляется реализация интереса. Хотя не исключается и такая ситуация, при которой цель может быть достигнута (или исчезнет как таковая), а интерес, приведший к достижению этой цели, сохранится. Так, например, Россия заинтересована в проведении эффективной национально ориентированной внешнеэкономической политики, одна из целей которой состоит в обеспечении всеобъемлющей и взаимовыгодной интеграции экономик стран СНГ. Предположим, что эта цель достигнута. Но очевидно, что интерес к проведению эффективной национально ориентированной внешнеэкономической политики по отношению к странам СНГ у нашей страны сохранится и после этого.

Таким образом, формирование экономических интересов личности, общества и государства осуществляется на следующих шести принципах:

- 1) объективности их возникновения и содержания;
- 2) субъективности формы проявления;
- 3) осознанности;
- 4) постепенности;
- 5) обусловленности;
- 6) целенаправленности.

Механизм формирования экономических интересов в качестве своих структурных элементов объединяет объекты, субъекты, среду и средства формирования, а в качестве функциональных элементов – «ценности, доминирующие в обществе, потребности, знания (информацию), методы и принципы формирования, а также профессионализм людей, участвующих в формировании» этих интересов.

В качестве **среды формирования** экономических интересов выступают составляющие ее условия и факторы, воздействию которых она подвержена. Так, например, экономические интересы личности, общества и государства в современной России формируются в условиях резкого ослабления былого экономического, политического и военного могущества, в которые наша страна была поставлена под воздействием поспешного и фактически неконтролируемого государством перевода ее экономики с административно-плановой на рыночную систему хозяйствования.

Объектами формирования (носителями) экономических интересов являются: отдельно взятые индивидуумы, сложившиеся по разным признакам общности людей (например, предпринимательские структуры, творческие союзы, этнокультурные объединения, органы местного самоуправления и т. д.), общество в целом, различные органы (министерства, ведомства), ветви и уровни государственной власти, государство в целом.

Субъектами формирования экономических интересов могут быть отдельно взятые индивидуумы, когда они самостоятельно формируют свои собственные экономические интересы. В этом случае объект и субъект формирования интересов объединены в одном лице. Но чаще объект и субъект не совпадают. В этом случае в качестве субъектов, формирующих интересы упомянутых выше объектов, могут, например, выступать руководители предпринимательских структур, политических партий и движений, государственных хозяйственных ведомств, органов государственного управления экономикой, видные ученые, правоведы и просто люди, имеющие авторитет в глазах других людей.

Воздействие субъекта на соответствующий объект в процессе формирования экономических интересов последнего происходит через **средства формирования** этих интересов. Средства формирования экономических интересов включают необходимые методы, приемы, способы и навыки субъекта (внушение, убеждение, личный пример и т. д.), с помощью которых он воздействует на объект, как правило, при личном общении с последним. Это также могут быть средства массовой информации; разнообразная литература (научные труды, статистические справочники, рекламные и пропагандистские издания и т. д.); финансовые и административные ресурсы разного рода власть имущих и предрежащих.

Таким образом, формирование интересов в экономической сфере представляет собой сложный многоступенчатый процесс, начинающийся с изучения и обобщения повседневных индивидуальных материальных потребностей и заканчивающийся выработкой руководителями влиятельных общественных и государственных структур национальных экономических интересов и постановкой национальных экономических целей.

Список использованных источников

Корнилов М. Я., Юшин И. В. Экономическая безопасность: учебное пособие. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: РГ-Пресс, 2019. – 320 с.